



# Empire Riverside & Hotel Hafen Hamburg

Zwei Welten, ein Ziel



Sei unser Original und werde Teil unseres Teams für die Hotels direkt an den Landungsbrücken.

## (Junior) Sales Manager (w/m/d)

**HOTEL HAFEN HAMBURG & Empire Riverside Hotel**  
(Zentrale Salesabteilung für beide Häuser)

HAMBURG - die wunderschöne Metropole an der Elbe. ST.PAULI - der bunte Stadtteil direkt am Hamburger Hafen. HOTEL HAFEN HAMBURG & EMPIRE RIVERSIDE HOTEL - Zwei Hotels wie sie unterschiedlicher nicht sein könnten. Das eine maritim, traditionell & zuhause in einem wunderschönen historischen Gebäude. Das andere modern, stylisch, Internationalität und Zukunftsvisionen sind fast greifbar. Und doch vereint die beiden Hotels eines: Wir. Charakterköpfe, Individualisten und Originale. Eine Familie mit dem Herz am rechten Fleck und dem Kopf voller Ideen. Du bist ein solches Original? Jedes Original braucht eine Zukunft! Sind wir deine?



### Das macht uns zum Original:

- ☞ Privat geführte Hotels mit Raum für deine Individualität
- ☞ Ein einzigartiger Arbeitsplatz vor der beeindruckenden Kulisse des Hamburger Hafens
- ☞ Karriere- und Aufstiegsmöglichkeiten
- ☞ Kostenfreie Verpflegung in unserer Kantine
- ☞ Teamleiter & Vorgesetzte haben immer ein offenes Ohr für dich
- ☞ 50% Sonntagszuschläge & 100% Feiertagszuschläge
- ☞ Betriebliche Altersvorsorge gefördert mit 50,00 EURO mtl. durch den Arbeitgeber

### Das macht dich zum Original:

- ☞ Erste Berufserfahrungen im aktiven Sales der internationalen, gehobenen Hotellerie wünschenswert
- ☞ Professionelles Verhandlungsgeschick in Deutsch und Englisch
- ☞ Freundliches und souveränes Auftreten
- ☞ Positive, herzliche und offene Ausstrahlung
- ☞ Du bist immer für dein Team da - Wir sind es auch für dich
- ☞ Reisebereitschaft
- ☞ Im Besitz eines gültigen Führerscheins Klasse B
- ☞ Idealerweise Kenntnisse in Protel sowie Online-Affinität

### Deine Zukunft bei uns:

- ☞ Akquise neuer nationaler und internationaler Kunden in den Segmenten Corporate und MICE
- ☞ Betreuung unserer Bestandskunden - von kleinen Startups bis hin zu internationalen Börsenunternehmen haben wir sie alle
- ☞ Eigenständige Verhandlung von Rahmenverträgen - worauf könnt ihr euch einigen?
- ☞ Selbstverantwortlicher Ausbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen und Kooperationen
- ☞ Planung und Durchführung von nationalen und internationalen Sales Trips & Messen
- ☞ Entwicklung und Durchführung von Kunden-Events sowie Fam Trips
- ☞ Mitbewerber- und Marktbeobachtung - was ist in, was können wir besser und wo können wir von anderen lernen?
- ☞ Hausführungen in Deutsch und Englisch - Du kennst die Häuser wie deine Westentasche und zeigst sie deinen potentiellen Kunden
- ☞ Pflege von Kundenkarteien (Hotelprogramm Protel, Kenntnisse nicht zwingend erforderlich)
- ☞ Networking in Hamburg
- ☞ Aktive Unterstützung des Head of Sales

### Auf einen Blick:

**Willkommensprämie:**  
1.000,-€ netto nach bestandener Probezeit

**Stelle:**  
Vollzeit

**Arbeitsbereich:**  
Sales

**Hotels:**  
Hotel Hafen Hamburg  
& Empire Riverside Hotel

**Vertragsart:**  
Unbefristet

**Arbeitsbeginn:**  
Möglich ab sofort



Frau  
Yasmin Cohen



hr@hotel-hamburg.de



hotel-hamburg.de



Wilhelm Bartels  
GmbH & Co Kg  
Seewartenstr. 9  
20459 Hamburg

**JETZT BEWERBEN**

**Du kannst es kaum erwarten deine Zukunft in die Hand zu nehmen?  
Dann schicke uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive  
Gehaltsvorstellung noch heute zu!**



**Du hast noch Fragen?** Dann ruf uns an!  
040 | 31 11 3 - 70 256