



Empire Riverside & Hotel Hafen Hamburg

Zwei Welten, ein Ziel

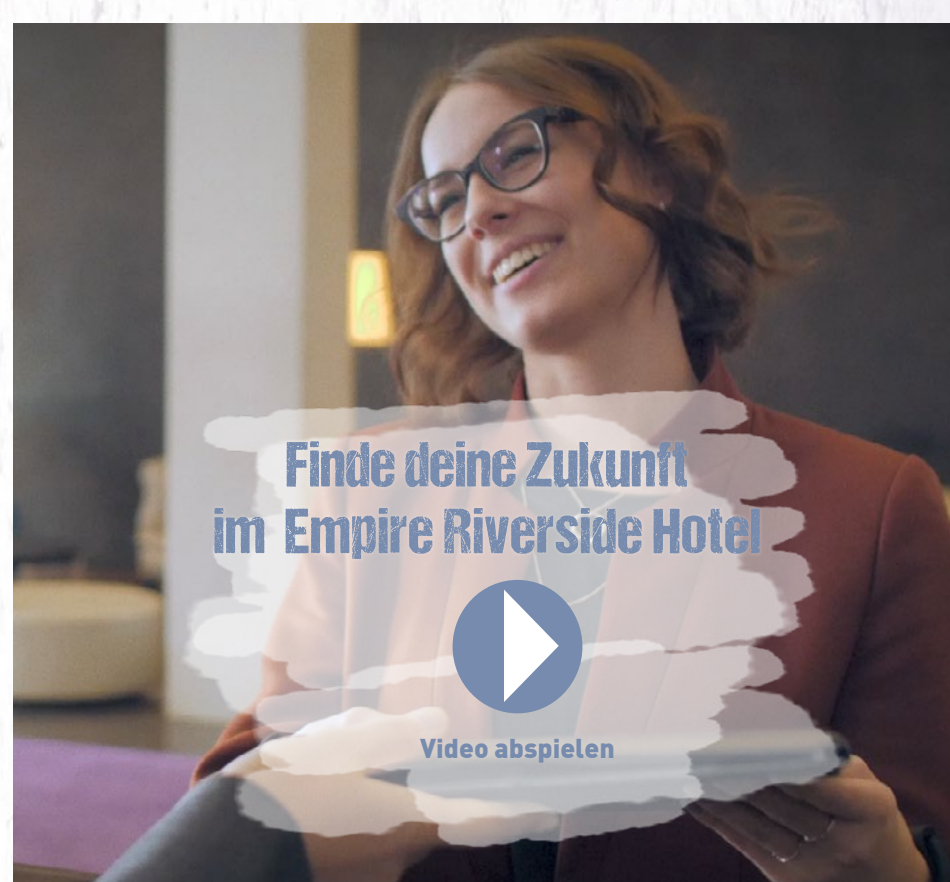


Sei unser Original und werde Teil unseres Teams für die Hotels direkt an den Landungsbrücken.

(Junior) Sales Manager (w/m/d)

HOTEL HAFEN HAMBURG & Empire Riverside Hotel
(Zentrale Salesabteilung für beide Häuser)

HAMBURG - die wunderschöne Metropole an der Elbe. ST.PAULI - der bunte Stadtteil direkt am Hamburger Hafen. HOTEL HAFEN HAMBURG & EMPIRE RIVERSIDE HOTEL - Zwei Hotels wie sie unterschiedlicher nicht sein könnten. Das eine maritim, traditionell & zuhause in einem wunderschönen historischen Gebäude. Das andere modern, stylisch, Internationalität und Zukunftsvisionen sind fast greifbar. Und doch vereint die beiden Hotels eines: Wir. Charakterköpfe, Individualisten und Originale. Eine Familie mit dem Herz am rechten Fleck und dem Kopf voller Ideen. Du bist ein solches Original? Jedes Original braucht eine Zukunft! Sind wir deine?



Das macht uns zum Original:

- ☞ Privat geführte Hotels mit Raum für deine Individualität
- ☞ Ein einzigartiger Arbeitsplatz vor der beeindruckenden Kulisse des Hamburger Hafens
- ☞ Karriere- und Aufstiegsmöglichkeiten
- ☞ Kostenfreie Verpflegung in unserer Kantine
- ☞ Teamleiter & Vorgesetzte haben immer ein offenes Ohr für dich

Das macht dich zum Original:

- ☞ Erste Berufserfahrungen im aktiven Sales der internationalen, gehobenen Hotellerie wünschenswert
- ☞ Professionelles Verhandlungsgeschick in Deutsch und Englisch
- ☞ Freundliches und souveränes Auftreten
- ☞ Positive, herzliche und offene Ausstrahlung
- ☞ Du bist immer für dein Team da - Wir sind es auch für dich
- ☞ Reisebereitschaft
- ☞ Im Besitz eines gültigen Führerscheins Klasse B
- ☞ Idealerweise Kenntnisse in Protel sowie Online-Affinität

Deine Zukunft bei uns:

- ☞ Akquise neuer nationaler und internationaler Kunden in den Segmenten Corporate und MICE
- ☞ Betreuung unserer Bestandskunden - von kleinen Startups bis hin zu internationalen Börsenunternehmen haben wir sie alle
- ☞ Eigenständige Verhandlung von Rahmenverträgen - worauf könnt ihr euch einigen?
- ☞ Selbstverantwortlicher Ausbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen und Kooperationen
- ☞ Planung und Durchführung von nationalen und internationalen Sales Trips & Messen
- ☞ Entwicklung und Durchführung von Kunden-Events sowie Fam Trips
- ☞ Mitbewerber- und Marktbeobachtung - was ist in, was können wir besser und wo können wir von anderen lernen?
- ☞ Hausführungen in Deutsch und Englisch - Du kennst die Häuser wie deine Westentasche und zeigst sie deinen potentiellen Kunden
- ☞ Pflege von Kundenkarteien (Hotelprogramm Protel, Kenntnisse nicht zwingend erforderlich)
- ☞ Networking in Hamburg
- ☞ Aktive Unterstützung des Head of Sales

Auf einen Blick:

Stelle:
Vollzeit

Arbeitsbereich:
Sales

Hotels:
Hotel Hafen Hamburg
& Empire Riverside Hotel

Vertragsart:
Unbefristet

Arbeitsbeginn:
Möglich ab sofort



Frau
Yasmin Cohen



hr@hotel-hamburg.de



hotel-hamburg.de



Wilhelm Bartels
GmbH & Co Kg
Seewartenstr. 9
20459 Hamburg

JETZT BEWERBEN

**Du kannst es kaum erwarten deine Zukunft in die Hand zu nehmen?
Dann schicke uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive
Gehaltsvorstellung noch heute zu!**



Du hast noch Fragen? Dann ruf uns an!
040 | 31 11 3 - 70 256